



Congresso e Feira de Gestão Jurídica começa sexta-feira, em Porto Alegre

O Centro de Eventos do Hotel Plaza São Rafael, em Porto Alegre, abre suas portas, na próxima sexta-feira (3/8), para a abertura do VII Congresso e Feira de Gestão Jurídica. O objetivo do evento é despertar nos participantes a importância do desenvolvimento de habilidades de comunicação e gestão que lhes permitam a conquista e a manutenção de novos clientes.

O encontro técnico, que se estende até sábado (4/8), é voltado à capacitação de advogados, gestores de departamentos jurídicos, professores e estudantes de Direito e administradores legais de serviços jurídicos. Na sexta, os trabalhos têm início às 18h30, com término previsto para às 18h.

Além de cursos e palestras com profissionais especializados na gestão de escritórios e departamentos jurídicos, o VII Congrejur traz as tendências de mercado e as estratégias de administração voltadas ao setor legal. Os organizadores reservaram uma área com expositores das áreas do Direito e da Administração.

A abertura dos trabalhos no primeiro dia do evento começa com a palestra “Estratégia e Crescimento Estruturado para Escritórios de Advocacia”, a ser proferida pelo advogado Leonardo Barém Leite, de São Paulo. Ele é consultor, professor, pesquisador em negócios jurídicos e especializado em Direito Empresarial, pela Escola Paulista da Magistratura, e em Gestão de Serviços Jurídicos pela EAESP-FGV.

Confira a programação de sexta-feira do VII Congrejur

08h30 Credenciamento

9h às 10h30- ESTRATÉGIA E CRESCIMENTO ESTRUTURADO PARA ESCRITÓRIOS DE ADVOCACIA

"A estratégia na gestão jurídica tem evoluído enorme e rapidamente, sendo hoje tão importante quanto a estratégia no direito em si. E um dos exemplos da necessidade de estruturação, organização, planejamento e estratégia é a questão do crescimento estruturado e sustentável"

– Leonardo Barém Leite (São Paulo/SP)

10h30 às 11h – Intervalo para visita à exposição



11h às 12h30 – QUESTÕES CRUCIAIS PARA A GESTÃO DA SOCIEDADE DE ADVOGADOS

Um dos maiores desafios dos escritórios de advocacia é o alinhamento de vontades, objetivos e aspirações dos próprios sócios. Quando esse alinhamento não existe, a banca começa a correr riscos invisíveis oriundos de conflitos velados, reclamações não resolvidas e visões diferentes sobre vários assuntos. Assim, a busca pela transparência, comunicação e acertos societários deve ser tratada estrategicamente, sob pena de se perder a sinergia que mantém a banca na rota do crescimento e sustentabilidade. Abordaremos temas relativos a: visão estratégica, funções de sócios, divisão societária e distribuição de lucro.

– Lara Cristina de Alencar Selem (Curitiba/PR)

12h30 – Intervalo Almoço e visitação à exposição

14h às 15h30 – GESTÃO DE PESSOAS

As organizações são constituídas de pessoas e dependem delas para atingir seus objetivos, cumprir suas missões e gerar resultados. Nos últimos tempos, o ambiente organizacional está em plena mudança e transformação. Em decorrência disso, a gestão de pessoas é uma das áreas que mais tem sofrido estes impactos. Neste painel, discutiremos alguns pontos-chaves para gestão de pessoas nos escritórios de advocacia, tais como seu papel como líder, importância da comunicação, processos de atração, seleção e retenção de talentos.

– Simone Salomão (São Paulo/SP)

15h30 as 16h – Coffee break e visitação a exposição

16h às 17h – GESTÃO DOS PROCESSOS ELETRÔNICOS

Aprenda como gerir e controlar os prazos dos processos eletrônicos, de forma mais otimizada e vantajosa e como lidar com a necessidade de gestão concomitante da carteira de processos físicos e eletrônicos. Apresentação de técnica inédita de controle das intimações dos processos eletrônicos, ainda não realizada por nenhum software de gestão de processos, e da tendência de gestão unificada dos processos, por meio da Controladoria Jurídica, uma solução adotada pelos maiores e mais admirados escritórios de advocacia do país.

– Samantha Albini (Curitiba/PR)

17h às 18h – ADVOGADO EMPREENDEDOR

Cases de sucesso e oportunidades de mercado em modelos de negócio inovadores. Através da aquisição de modelos de negócio que visam agregar valor a sua carteira de clientes, otimizando o uso da network, advogados de diversas regiões do país estão conseguindo conquistar mercado e agregar valor a seus clientes. Inovando, tornam-se reconhecidos como profissionais diferenciados e, de certa forma, imprescindíveis para o sucesso destas empresas. Serão abordados cases de sucesso na prestação de serviços de auditoria fiscal e planejamento tributário na esfera administrativa, em modelos formatados para advogados com foco comercial.

– José Francisco Braccini Neto (Porto Alegre/RS)

18h Encerramento

Mais informações no site www.gweventos.com.br. Ou pelo fone (51) 3388-4944

Date Created



01/08/2012