Curso de Anna Luiza Boranga começa em agosto na FGV

As inscrições para o curso de Gestão de Serviços Jurídicos da Fundação Getúlio Vargas, sob coordenação da consultora de administração de escritórios de advocacia, **Anna Luiza Boranga**, encerram-se no dia 11 de julho. A carga horária do curso foi ampliada devido ao sucesso da primeira versão.

O curso é dirigido para graduados em Direito, Administração de Empresas, Economia ou outras áreas de conhecimento, com atuação profissional relacionada à administração de serviços jurídicos. A duração será de 3 meses com aulas às segundas e terças-feiras, das 19h15 às 22h30. O início das aulas está previsto para o dia 19 de agosto.

Entre os assuntos abordados na programação estão: aspectos gerais da administração de escritórios de advocacia e Departamentos Jurídicos de empresas, gestão de Recursos Humanos, planos de carreira, gerenciamento eletrônico de documentos, fusões e associações de escritórios, profissionalização de escritórios familiares, sucessão, avaliação de empresas e técnicas de negociação, informática, custos e formação de preços, planejamento estratégico e marketing para serviços jurídicos.

As aulas serão expositivas com apresentação de “cases” e debates com professores renomados e especializados na área. Os interessados poderão obter mais detalhes no site da FGV.

Conheça o programa do curso:

MÓDULO I – INTRODUÇÃO À TEORIA GERAL DA ADMINISTRAÇÃO

Conceitos básicos de administração

Estratégias de gestão

Visão geral dos serviços jurídicos

Conceito de Administração Legal

MÓDULO II -GESTÃO E ORGANIZAÇÃO DO SERVIÇO JURÍDICO

Formatação das organizações jurídicas

Organização, mercado e áreas de atuação

Clima organizacional, cultura empresarial

Departamentos jurídicos

Sociedades de advogados

2023 - www.conjur.com.br - Todos os direitos reservados.

MÓDULO III – GESTÃO DO SERVIÇO DE SUPORTE ADMINISTRATIVO

Organização interna, liderança e hierarquia

Competência técnica e gerencial

Dimensionamento da equipe,cargos, funções e atuação

Projeto arquitetônico e layout

MÓDULO IV – GESTÃO DO CONHECIMENTO

O valor do conhecimento jurídico

Disseminação e controle da informação

Biblioteca e Arquivo para advogados

Gerenciamento Eletrônico de Documentos

MÓDULO V – CONTABILIDADE E GERENCIAMENTO FINANCEIRO

Conceitos de contabilidade fiscal

Demonstrativos contábeis fiscais e gerenciais

Regime de caixa e competência, conceito de fluxo de caixa

Custos diretos e indiretos, centros de custo, tributação

Demonstrativos e indicadores financeiros

Formação de preços e contratos de honorários

Rotinas de faturamento

MÓDULO VI – TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO

Conceitos básicos

Contextos e dinâmica

MÓDULO VII – FUSOES, ASSOCIAÇÕES E ALIANÇAS ESTRATÉGICAS

Avaliação estratégia de negócios e empresas

2023 - www.conjur.com.br - Todos os direitos reservados.

Técnicas utilizadas e modelos

Valor de patrimônio e participação societária

Diagnóstico, cultura e sinergia

Gerenciamento de conflitos e formatação de equipes

MÓDULO VIII – RECURSOS HUMANOS, PLANO DE CARREIRA E REMUNERAÇÃO

Liderança, motivação e gestão de recursos humanos

Treinamento, supervisão e retenção de talentos

Avaliação de desempenho

Planos de carreira e sociedade

Estratégias de remuneração para advogados

MÓDULO IX – INFORMÁTICA E TECNOLOGIA

Diagnóstico e necessidades

Sistemas e projetos para a área jurídica

Internet, redes e sistemas de comunicação

Terceirização

MÓDULO X – MARKETING PARA SERVIÇOS JURÍDICOS

Conceito de Benchmarking

Visão de marketing para escritórios de advocacia

Estratégia e implementação de planos de marketing

Marketing de Relacionamento

Pesquisa de clientes e coleta de dados

Padrões e políticas do mercado

Ética, publicidade e OAB

2023 - www.conjur.com.br - Todos os direitos reservados.

MÓDULO XI – GESTÃO ESTRATÉGICA PARA SERVIÇOS JURÍDICOS

Avaliação do mercado e planejamento estratégico

Globalização, cenários e tendências econômicas

Relacionamento entre escritórios do Brasil e exterior

Perspectivas e tendências mundiais

Estratégias de crescimento para escritórios de advocacia

MÓDULO XI – CASES – DISCUSSÃO E APRESENTAÇÃO DE CASOS REAIS

Profissionalização de escritório familiar

Fusão de escritórios

Estratégia de crescimento de escritório

Date Created
03/07/2002

2023 - www.conjur.com.br - Todos os direitos reservados.